

IL CONTRACT: Un'opportunità di business per le aziende del settore arredamento

OBIETTIVI

Il contract rappresenta un'interessante occasione di business per le aziende italiane del settore arredamento. Tuttavia operare nel settore dei “progetti chiavi in mano” richiede competenze, prodotti e servizi diversi rispetto al canale retail tradizionale. Conoscere chi sono gli attori e quali le dinamiche in gioco nel settore contract è dunque indispensabile per poter operare efficacemente in un settore di per sé molto complesso.

PROGRAMMA

10.00 – 11.00 INTRODUZIONE AL CONTRACT

I players coinvolti e le dinamiche di vendita.

Market overview: i principali hub internazionali del contract.

Valeria Sotera, Project Manager Federlegno Arredo Eventi

11.00 – 13.00 IL RUOLO DELL'ARCHITETTO NEL CONTRACT

Quando il progettista è un key-player e come relazionarsi con lui.

Esempi ed esperienze

Arch. Carlo De Mattia, presso DMArchitects, Co-founder presso Design For Craft

13.00 – 14.00 Pausa pranzo

14.00 – 16.00 CONTRACT STORYTELLING

30 anni nel mondo imprenditoriale per il contract, raccontati in prima persona

Sandro Baldoni, Imprenditore presso Interni Magis di B&B ARREDAMENTI srl

16.00 – 17.00 CONCLUSIONI E CONSIDERAZIONI FINALI

Valeria Sotera, Project Manager Federlegno Arredo Eventi

Ha conseguito il Double Degree in International Management presso l'Università Commerciale Luigi Bocconi e la Fudan University di Shanghai. Ha maturato 5 anni di esperienza nel settore arredamento, ricoprendo il ruolo di Export Manager per i mercati del Far East per l'azienda Modenese Gastone. In particolare, durante questo periodo ha acquisito un'approfondita conoscenza delle dinamiche del mercato Cinese svolgendo le seguenti attività: sviluppo del sistema distributivo dell'azienda in Cina; scouting di partner locali; analisi delle opportunità di business; negoziazione con i buyer locali; pianificazione delle campagne marketing online e offline; budgeting e analisi finanziaria a supporto delle strategie aziendali di breve e lungo termine.

Oggi ricopre il ruolo di Project Manager Cina per Federlegno Arredo Eventi Spa, organizzando attività volte a favorire lo sviluppo della filiera legno-arredo Made in Italy in Cina.

Arch. Carlo De Mattia, Architetto presso DMArchitects, Co-founder presso Design For Craft

Usa il progetto come leva per ottenere senso e valore attraverso spazi, oggetti e relazioni con chi li usa.

Nel 2000 vince il Concorso Nazionale "Nuovi Segni" ed entra nello studio di Michele De Lucchi a Milano. La sua produzione progettuale sino ad oggi ha coperto diverse scale di intervento: dall'arredo urbano alla centrale termoelettrica, dal product design all'architettura degli interni per spazi residenziali e commerciali.

Ha svolto attività didattica e di docenza presso gli atenei marchigiani; è consulente presso aziende e istituzioni. Da sempre interessato all'innovazione, attualmente affianca la sua attività progettuale con la sperimentazione nella produzione digitale con "Design for Craft".

Sandro Baldoni, Imprenditore presso Interni Magis di B&B ARREDAMENTI srl

Ha alle spalle oltre trent'anni di esperienza nel settore contract, dapprima come direttore dell'area contract dell'azienda Trobbiani & Bettucci, poi quale proprietario dell'azienda Interni Magis di B&B ARREDAMENTI srl. Nell'ambito della sua carriera ha portato a termine numerosi progetti sia in Italia che all'estero in molteplici settori: forniture chiavi-in-mano per banche, uffici, ristoranti, hotel, strutture commerciali, Università e abitazioni private.