



l'innovazione
NON SI FA DA SOLI

RICERCA, UNIVERSITÀ, IMPRESA, ENTI PUBBLICI.
FARE RETE PER FARE SVILUPPO



“Il Seed Capital: regole e funzionamento”.

work shop

Franco Fattorini

Bari, 26/09/2012



INDICE

- Introduzione
- Le “regole del gioco”
- Esempi
- Q&A

INTRODUZIONE

- Le fasi di sviluppo di una nuova impresa
- Elementi tipici della fase di Seed
- Il finanziamento dell'innovazione
- Il capitale di rischio per l'innovazione
- Fasi di sviluppo & finanziamenti all'impresa
- Caratteristiche Tipiche del Seed Capital
- I Business Angels

Le fasi di sviluppo di una nuova impresa

- Pre-Seed
- Seed
- Start-up
- Crescita
- Crescita sostenuta
- Cash-out

Rif. Sandri

Elementi tipici della fase Seed

- Caratteristiche:
 - *idea imprenditoriale*
 - *management tecnologico*
 - *fase prototipale*
 - *risorse limitate*
 - *identificazione mercato/clienti*
 - *draft business plan*

Rif. Sandri

Il finanziamento dell'innovazione

- Tipologie Finanziamento:
 - *Capitale di Rischio*
 - *Credito*
 - *Incentivi Pubblici*

Il capitale di rischio per l'innovazione

- Tipologie Capitale:
 - *Public Equity*
 - *Private Equity*
- Tipologie Investitori Private Equity:
 - *Venture Capital (Investitori Formali)*
 - *Angel Finance (Business Angels)*
 - *Founders*
 - *Founders Related:*
 - * *Family*
 - * *Friends*

Rif. EVCA, NVCA

Fasi di sviluppo e finanziamenti all'impresa

- Crescita/Crescita Sostenuta
 - *Public Equity/Private Equity*
 - *Credito (breve termine/medio-lungo termine)*
 - *Incentivi Pubblici (contributi, finanziamenti, ecc)*
- Start-up/Seed (Early Stage)
 - *Investitori Formali/Business Angels*
 - *Credito (breve termine)*
 - *Incentivi Pubblici (contributi, finanziamenti, ecc)*
- Pre-Seed
 - *Business Angels/Founders/Founders Related*
 - *Incentivi Pubblici (contributi, finanziamenti, ecc)*

Caratteristiche tipiche del Seed Capital

- Caratteristiche Tipiche Seed Capital
 - *imprese giovani*
 - *alto potenziale di crescita*
 - *elevata incertezza tecnologica*
 - *elevata incertezza commerciale*

Rif. EVCA, NVCA

I Business Angels

- Elementi differenziali dell'intervento dei Business Angels
 - *disponibilità al coinvolgimento in presenza di asimmetrie informative*
 - *assunzione di rischio*
 - *spirito manageriale*
 - *dimensione dell'investimento*
 - *localizzazione geografica*

Rif. IBAN

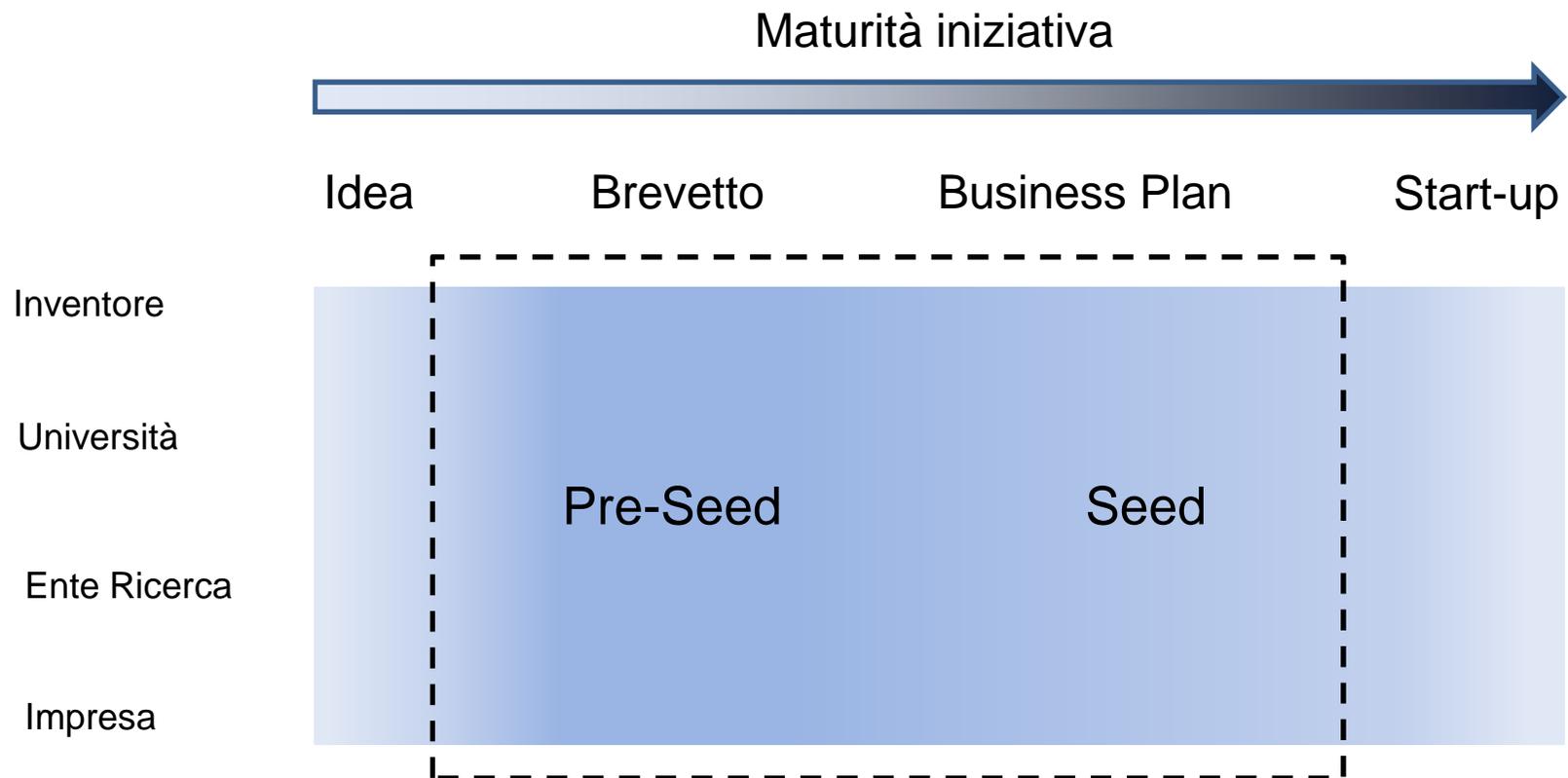
INDICE

- Introduzione
- Le “regole del gioco”
- Esempi
- Q&A

LE REGOLE DEL GIOCO

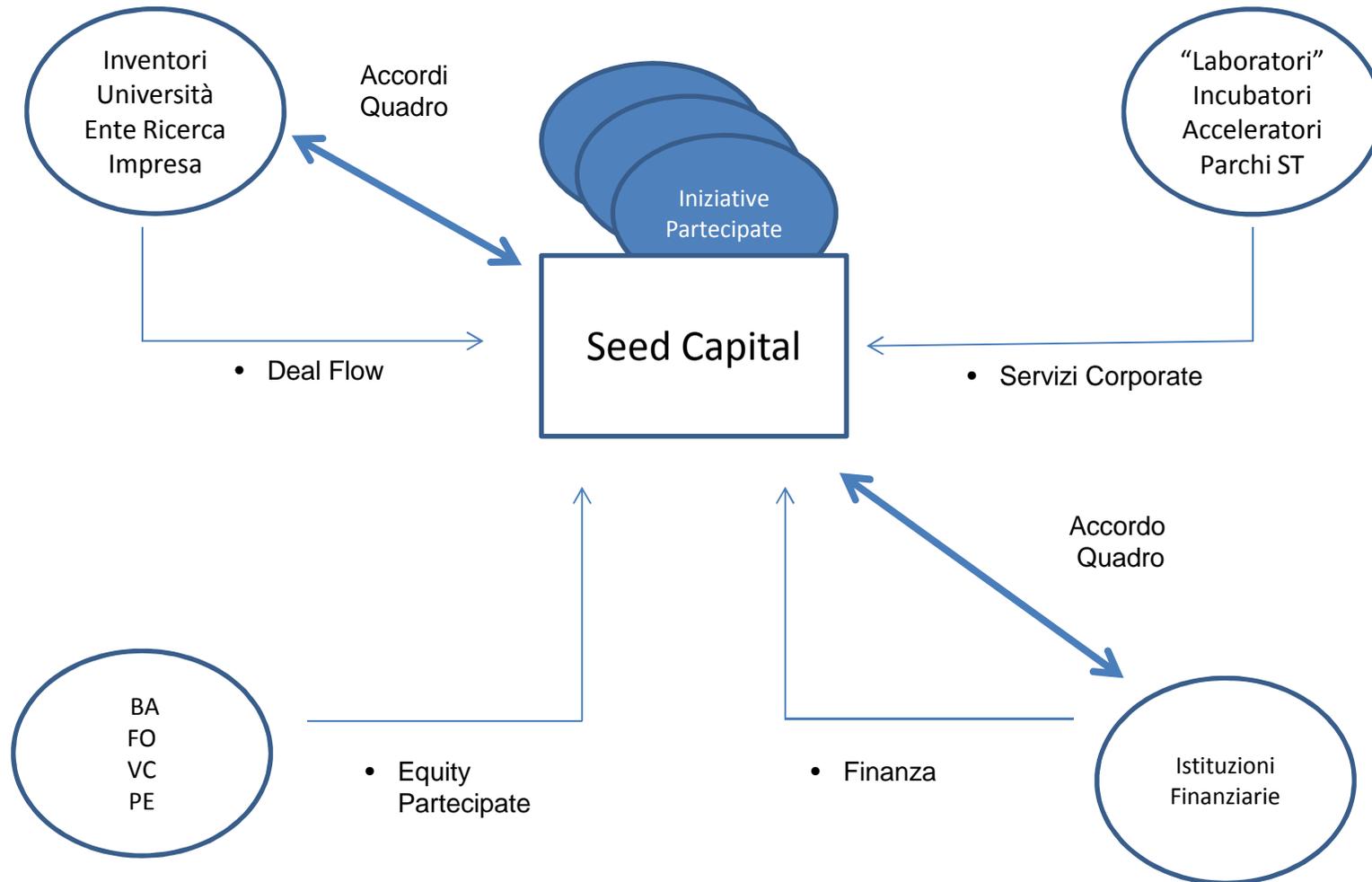
- Le fasi di sviluppo dell'iniziativa
- L'ecosistema di riferimento
- La value proposition dei Business Angels
- Il processo di selezione/valutazione
- La gestione dell'investimento

Le Fasi di Sviluppo dell'Iniziativa



Rif. Firmina

L'ecosistema di riferimento



La value proposition dei Business Angels

- Alleanza strategica con il fondatore
- Competenze/esperienze distintive in progetti tecnologici
- Dimostrata capacità di business development
- Servizi d'impresa allineati ai fabbisogni early stage
- Accesso preferenziale ai canali equity/credito
- Specifica esperienza nell'internazionalizzazione di business

Il processo di selezione/valutazione

- Acquisizione informazioni e selezione preliminare
- Valutazione rischio/opportunita'
- Definizione investimento
- Negoziazione Term Sheet
- Due Diligence
- Deal Closing

La gestione dell'investimento

- Ruolo/Attese di fondatore/management
- Ruolo/Attese di investitori/finanziatori
- Monitoraggio dell'iniziativa
- Finanziamento on-going dell'iniziativa
- Milestones dell'investimento

INDICE

- Introduzione
- Le “regole del gioco”
- Esempi
- Q&A

INDICE

- Introduzione
- Le “regole del gioco”
- Esempi
- Q&A