ITALIA

Profilo	**Business Developer** Buona conoscenza della lingua Inglese
N. posti	1
Azienda	ICAM srl www.icamsrl.it
Località	Putignano
Offerta	**Breve profilo della posizione:** • è responsabile del business dell'azienda in Italia ed in Europa, curando lo sviluppo di tutti i canali di distribuzione b2b attraverso l'organizzazione e il coordinamento delle risorse per il raggiungimento di sfidanti obiettivi di fatturato, profitto e quota di mercato; • ha rilevanti responsabilità su business development internazionale, prevalentemente mercato europeo; • e' in carico della pianificazione strategica, coordinamento sales & business development e coordinamento del delivery; • ha il compito di assistere l' ufficio marketing nella raccolta di dati di mercato e nella trasformazione degli stessi in piani strategici per lo sviluppo commerciale; • deve facilitare l'introduzione dell'innovazione lavorando a stretto contatto con i team di vendita. **Profilo del candidato ideale**: • sarà idealmente in possesso di una laurea in discipline economiche o ingegneria gestionale, preferibilmente integrata da un MBA; • età compresa tra 35 e 45 anni; • caratteristiche personali: ottime capacità relazionali e di integrazione a fronte di interlocutori internazionali, diversificati e multiculturali; leadership e approccio imprenditoriale; ottime capacità organizzative e di negoziazione; spiccato orientamento al risultato; energia, dinamismo e determinazione.

	Principali competenze preferenziali: • business development with system integrators; • tecniche e strumenti di project management; • budgeting e controllo direzionale; • conoscenze generali di sistemi di stoccaggio automatici; • comprensione delle problematiche di stoccaggio ed automazione; • ottima conoscenza della lingua italiana e della lingua inglese e di una terza lingua europea; • dimestichezza con i principali software di office automation in ambiente windows. **Esperienza professionale richiesta:** • avrà sviluppato una significativa esperienza commerciale, provenendo tendenzialmente dal settore logistico. Si offre contratto a tempo indeterminato full-time 40 ore settimanali a partire da maggio 2009. Inquadramento 6° livello CCNL metalmeccanico con incentivi da concordare.
Per candidarsi	Inviare CV professionale a curriculum@icamsrl.it con in oggetto: "Business Developer / EP"
Responsabile di selezione	Giusi Genco – infotel 080 4911377
Fonte	Carlo Sinisi – consigliere Eures Puglia
Codice da citare	4700311
Scadenza	31/03/2009